

REGULAMIN NIEZALEŻNEGO DYSTRYBUTORA WINALITE

OBOWIĄZUJE OD 11 WRZEŚNIA 2009

I. DEFINICJE, ZASADY OGÓLNE

1. W niniejszym Regulaminie użyto następujących skrótów: WINALITE Polska – WINALITE Polska Sp. z o.o., WINALITE – WINALITE International (Shenzen WINALITE Technology CO., LTD.), Dystrybutor – Niezależny Dystrybutor WINALITE, Umowa – Umowa Niezależnego Dystrybutora WINALITE, Regulamin – Regulamin Niezależnego Dystrybutora WINALITE.
2. Uznaje się, że każdy Dystrybutor z chwilą podpisania Umowy zapoznał się z wszelkimi warunkami współpracy, zaakceptował je i zobowiązał się do ich przestrzegania, co potwierdził własnoręcznym podpisem na Umowie.
3. WINALITE Polska zastrzega sobie prawo do wprowadzania zmian zasad i warunków współpracy z Dystrybutorami zawartych w Regulaminie i oficjalnej literaturze firmowej WINALITE z mocą obowiązującą od daty wskazującej wejście ich w życie, a jeżeli daty takiej nie wskazano, od daty publikacji lub ogłoszenia ich na stronie internetowej www.winalitepolska.pl.
4. W sprawach nie uregulowanych w dokumentach i literaturze WINALITE i WINALITE Polska, lub wymagających indywidualnych rozstrzygnięć, WINALITE Polska zastrzega sobie prawo do samodzielnego ich interpretowania i rozstrzygania przy uwzględnieniu konieczności zachowania stabilności i bezpieczeństwa funkcjonowania struktury sprzedaży produktów WINALITE.

II. KODEKS ETYCZNY

Jako Dystrybutor zobowiązuję się prowadzić moją działalność dystrybutorską zgodnie z następującymi zasadami:

1. Będę respektować wszelkie warunki współpracy i zasady działania obowiązujące mnie jako Dystrybutora.
2. Moją podstawową zasadą będzie honorowe zachowanie w stosunku do wszystkich ludzi, z którymi będę się spotykać w ramach mojej działalności dystrybucyjnej. Będę zachowywać się tak jak bym chciał, aby zachowywano się w stosunku do mnie.
3. Będę promować produkty WINALITE klientom, a także możliwości współpracy oferowane przez WINALITE Polska potencjalnym Dystrybutorom w sposób uczciwy i zgodny z prawdą.
4. Wszelkie usługi na rzecz klientów będę realizować terminowo i uprzejmie. Reklamacje klientów będę załatwiać zgodnie z procedurami ustalonymi przez WINALITE Polska.
5. W stosunkach z Klientami, Dystrybutorami oraz przedstawicielami i pracownikami WINALITE Polska będę postępować szczerze, uczciwie i odpowiedzialnie.
6. Biorę na siebie odpowiedzialność Dystrybutora (również sponsora i Lidera, jeśli nim zostanę) wraz z wszelkimi jej aspektami przedstawionymi w oficjalnej literaturze firmowej WINALITE.
7. Zobowiązuję się w żadnych okolicznościach nie wykorzystywać sieci dystrybutorów WINALITE do dystrybucji, promocji i sprzedaży produktów innych firm.
8. Będę respektować zasad sprzedaży bezpośredniej. W związku z tym nie będę sprzedawał produktów WINALITE w sposób sprzeczny z istotą sprzedaży bezpośredniej.
9. Będę respektować przepisy prawa obowiązujące w Polsce. W przypadku budowy struktur na terenie innych krajów będę respektować przepisy prawa obowiązującego w danym kraju.
10. Wszelkie trudności oraz wątpliwości dotyczące działalności Dystrybutora będę rozwiązywać przy współpracy ze sponsorem lub Liderem.
11. Od Lidera WINALITE wymaga się szczególnej staranności w wykonywaniu Kodeksu Etycznego.

III. SZCZEGÓŁOWE ZASADY WSPÓŁPRACY

UMOWA, NUMER DYSTRYBUTORA, REJESTRACJA

1. Dystrybutorem zostaje podmiot, którego Umowa została zarejestrowana, został mu nadany numer ID, rejestracja została potwierdzona przez WINALITE Polska i WINALITE oraz zweryfikowana na podstawie dokumentów papierowych i wysokości wpłaty za pierwszy zakup.
2. Umowa powinna zawierać wszelkie niezbędne do rejestracji dane Dystrybutora oraz dane Sponsora i Kierującego.
3. WINALITE Polska zastrzega sobie prawo do przydzielenia nowo zarejestrowanego Dystrybutora do określonej struktury sieci sprzedaży, jeśli na Umowie nie podano danych Sponsora i Kierującego.
4. Dystrybutor może podpisać tylko jedną Umowę.
5. Umowa jest zawierana na czas nieokreślony.
6. W skład Umowy wchodzi: Formularz Zgłoszeniowy, Plan Marketingowy oraz Regulamin.
7. WINALITE Polska zastrzega sobie prawo do odmowy zawarcia Umowy z Dystrybutorem bez podania uzasadnienia.
8. Wszelkie zmiany Umowy mogą być dokonywane za zgodą obu stron i dla ich ważności wymagają formy pisemnej.
9. Każdy Dystrybutor otrzymuje jeden numer ID indywidualnie nadawany przez WINALITE.
10. Dystrybutor przyjmuje do wiadomości, że zmiana Statusu Dystrybutora (Srebrny, Złoty, Platynowy, Diamentowy) jest możliwa na zasadach określonych w Planie Marketingowym. Zmiana Statusu na niższy nie jest możliwa.
11. Dystrybutor wybierający Status Platynowy lub Diamentowy w chwili podpisywania Umowy podpisuje oświadczenie, w którym bierze na siebie z pełną odpowiedzialnością i świadomością decyzję związaną z ryzykiem inwestycyjnym, dotyczącą zakupu odpowiedniej ilości produktów WINALITE niezbędnych do kwalifikacji początkowej. Oświadczenie to jest integralną częścią Umowy dla Dystrybutorów wybierających Status Platynowy lub Diamentowy i powinno być przesłane do WINALITE Polska razem z Umową w formie papierowej. W przypadku braku ww. Oświadczenia WINALITE Polska nie potwierdzi rejestracji do momentu jego przesłania.
12. Były Dystrybutor może podpisać nową Umowę w przypadku wystąpienia co najmniej jednej z następujących okoliczności:
 - a. od chwili rozwiązania poprzedniej Umowy upłynęło 12 kolejnych miesięcy roboczych,

- b. WINALITE Polska wyrazi pisemną zgodę na wcześniejsze podpisanie Umowy i dokonanie rejestracji, a ponadto nie zachodzą okoliczności uniemożliwiające podpisanie nowej Umowy.
12. Dystrybutor zobowiązuje się do każdorazowego informowania na piśmie WINALITE Polska o zmianie wszelkich danych dotyczących Dystrybutora i przekazanych WINALITE Polska do celów rejestracyjnych, w terminie 14 dni od daty ich powstania. Za wiążącą uznaje się datę doręczenia korespondencji do siedziby WINALITE Polska. Uchybienie powyższemu obowiązkowi przez Dystrybutora rodzi skutki uznania wszelkich czynności, w tym doręczeń dokonywanych przez WINALITE Polska za prawnie skuteczne.
13. Dystrybutor oświadcza, iż wszelkie podane przez niego dane dotyczące Umowy oraz dotyczące wszelkich dokonywanych przez niego transakcji i czynności są kompletne i prawdziwe. W przypadku stwierdzenia przez WINALITE Polska nieprawdziwości lub niekompletności tych danych, WINALITE Polska wezwie Dystrybutora do ich uzupełnienia w terminie 7 dni od dnia otrzymania wezwania. W razie nie uzupełnienia danych WINALITE Polska może uznać daną Umowę lub transakcję za niebyłą, o czym powiadomi pisemnie Dystrybutora.

ODWOŁANIA

14. Dystrybutor ma prawo odwołania się do upoważnionego przedstawiciela WINALITE Polska w przypadku błędów w rozliczeniach między Dystrybutorem a WINALITE Polska. Dystrybutor przyjmuje do wiadomości, że decyzja upoważnionego przedstawiciela WINALITE Polska będzie wiążąca i ostateczna.

WYGAŚNIĘCIA, REZYGNACJA ZE WSPÓLPRACY

15. Umowa wygasa, gdy Dystrybutor nie dokona żadnego zakupu przez 12 kolejnych miesięcy roboczych.
16. Dystrybutor ma prawo wypowiedzieć Umowę w każdym czasie, bez podawania przyczyny, ze skutkiem od chwili doręczenia pisemnego wypowiedzenia WINALITE Polska.
17. Rozwiązanie Umowy przez Dystrybutora nie wyłącza i nie ogranicza w żaden sposób odpowiedzialności Dystrybutora za zobowiązania wobec WINALITE Polska.
18. W przypadku wypowiedzenia Umowy, Dystrybutorowi nie zostanie zwrócona opłata rejestracyjna. Jednocześnie Dystrybutor zachowuje prawo do zwrotu WINALITE Polska wszystkich nabytych produktów nadających się do odsprzedaży (nieużywane i oryginalnie zapakowane produkty WINALITE, pełnowartościowe próbki produktów, niezniszczone materiały informacyjno-instruktażowe, zestawy prezentacyjne). Dystrybutor otrzyma zwrot 90% ceny zakupu w/w towarów, o ile zostały zakupione w przeciągu 6 miesięcy poprzedzających datę złożenia wypowiedzenia Umowy i zostanie przedłożony oryginalny dokument zakupu w/w towaru.
19. WINALITE Polska może wypowiedzieć Umowę w trybie natychmiastowym w przypadku:
- podania przez Dystrybutora fałszywych danych,
 - przedłożenia przez Dystrybutora fałszywego dowodu zapłaty za zakupione produkty WINALITE,
 - podjęcia przez Dystrybutora wobec innych Dystrybutorów działań noszących znamiona nieuczciwej konkurencji,
 - naruszenia innych postanowień Umowy.
20. Dystrybutor z którym WINALITE Polska rozwiązała Umowę traci wszelkie uprawnienia i przywileje przewidziane dla Dystrybutora.

SANKCJE

21. WINALITE Polska zastrzega sobie prawo do stosowania następujących sankcji w stosunku do Dystrybutora, który narusza postanowienia Regulaminu, w tym Kodeksu Etycznego lub nie wywiązuje się z przyjętych na siebie zobowiązań:
- czasowe lub stałe pozbawienie prawa do sponsorowania,
 - czasowe zawieszenie prawa do dokonywania zakupów,
 - czasowe zawieszenie prawa do otrzymywania premii,
 - rozwiązanie Umowy, co jest równoznaczne z utratą prawa do zakupów i otrzymywania premii.
22. W uzasadnionych wypadkach WINALITE Polska przysługuje prawo do natychmiastowego wypowiedzenia Umowy oraz dochodzenia praw na drodze sądowej według postanowień Kodeksu Cywilnego, w tym domagania się odszkodowań finansowych.

CESJE

23. W przypadku czasowej niemożności wykonywania zadań wynikających z Umowy, Dystrybutor jest uprawniony do wskazania osoby fizycznej lub prawnej, na którą Dystrybutor przeleje prawo do prowadzenia struktury dystrybucyjnej Dystrybutora wraz z prawem do prowizji, pod dotychczasowym numerem ID Dystrybutora. W w/w sytuacji Dystrybutor dopełni obowiązku podpisania umowy cesji i dostarczenia jej do siedziby WINALITE Polska.
24. Dystrybutorowi przysługuje prawo do trwałego przekazania praw wynikających z Umowy na drodze cesji. WINALITE Polska zastrzega sobie prawo do akceptacji kandydatury osoby przejmującej prawa do Umowy.

DZIEDZICZENIE

25. W przypadku śmierci Dystrybutora Umowa wygasa, z wyłączeniem sytuacji, w której Dystrybutor pozostawi Spadkobiercę – osobę fizyczną, w pierwszej linii dziedziczenia. Spadkobiercy Dystrybutora są ustalani w oparciu o wskazanie testamentowe zmarłego Dystrybutora, a w przypadku jego braku zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa spadkowego. W przypadku istnienia większej liczby Spadkobierców pierwszej linii dziedziczenia, WINALITE Polska może żądać ustanowienia jednego pełnomocnika do reprezentowania wszystkich Spadkobierców. Spadkobierca zmarłego Dystrybutora wstępuje w prawa zmarłego Dystrybutora pod dotychczasowym numerem ID Dystrybutora, w szczególności przejmuje struktury dystrybucyjne zmarłego Dystrybutora. Na Spadkobierców przechodzi również prawo do wypłaty prowizji Dystrybutora wraz z prowizją ze struktury dystrybucyjnej Dystrybutora. Wszelkie postanowienia Umowy znajdują zastosowanie w sposób niezmienny do spadkobiercy.

IV. REGULAMIN DZIAŁALNOŚCI

ZASADY OGÓLNE

26. Dystrybutor działa jako niezależny od WINALITE Polska dystrybutor nabywający produkty WINALITE na własny rachunek. Dystrybutor uprawniony jest do używania na wizytówkach, stosowania w promocji, marketingu i reklamie tytułu: „Niezależny Dystrybutor Winalite Polska“ lub „Winalite Polska – Niezależny Dystrybutor“.
27. Dystrybutor przyjmuje do wiadomości fakt, iż podpisując Umowę nie staje się pracownikiem, agentem, franczyzobiorcą, partnerem handlowym ani przedstawicielem firmy WINALITE Polska.
28. Dystrybutorowi nie wolno składać w imieniu firmy WINALITE Polska żadnych oświadczeń, ani zaciągać żadnych zobowiązań, które wykraczają poza zakres Umowy.
29. WINALITE Polska nie ponosi żadnej odpowiedzialności za oświadczenia i deklaracje składane przez Dystrybutora jego klientom i osobom, z którymi zawarł on w imieniu WINALITE Polska Umowę, jeżeli były one niezgodne z postanowieniami Umowy.
30. Dystrybutor nie jest uprawniony do prawnego występowania w imieniu WINALITE Polska. Dystrybutor nie może wydawać żadnych pisemnych lub ustnych oświadczeń, które mogłyby być wiążące dla WINALITE Polska, w szczególności do składania ofert pracy w imieniu WINALITE Polska.
31. Dystrybutor jest osobiście odpowiedzialny za działania osób trzecich, asystujących mu w wykonywaniu Umowy, w tym za przestrzeganie jej postanowień.

32. Dystrybutor nie jest uprawniony do podejmowania jakichkolwiek innych działań w imieniu i na rzecz WINALITE Polska, z wyjątkiem tych, które zostały określone w Umowie. Wszelkie czynności prawne podejmowane przez Dystrybutora są możliwe jedynie za pisemną zgodą WINALITE Polska.
33. Dystrybutorowi przysługuje prawo do nabywania produktów WINALITE po cenach dystrybutorskich na potrzeby własne lub w ramach prowadzonej przez niego działalności gospodarczej.
34. W przypadku działalności gospodarczej Dystrybutor zobowiązany jest do dokonania jej zgłoszenia i prowadzenia zgodnie z odpowiednimi przepisami, a w szczególności zobowiązuje się on do samodzielnego uzyskiwania wszelkich uprawnień gospodarczych, ponoszenia wszelkich kosztów, opłat i podatków związanych z jej prowadzeniem. Dystrybutor jest osobiście odpowiedzialny za zgodność prowadzonej działalności gospodarczej z przepisami prawa polskiego. O prowadzeniu działalności gospodarczej Dystrybutor poinformuje WINALITE Polska podpisując Umowę lub niezwłocznie po rozpoczęciu takiej działalności załączając stosowne dokumenty, zaświadczenia i oświadczenia.
35. WINALITE Polska po zawarciu z Dystrybutorem Umowy gwarantuje mu w okresie obowiązywania Umowy:
 - a. nieutratalność rabatu na zakup produktów WINALITE,
 - b. nieutratalność praw do prowizji z tytułu obrotu struktury dystrybucyjnej, tj. obrotu osób pozyskanych przez Dystrybutora do współpracy z WINALITE Polska,
 - c. nieingerowanie w działalność Dystrybutora nie regulowaną Umową, w tym poszanowanie działalności Dystrybutora w innych marketingach sieciowych,
 - d. prawo do pełnego wglądu w strukturę dystrybucyjną Dystrybutora,
 - e. prawo do tajemnicy handlowej, obejmującej bazę klientów na każdym poziomie dystrybucji.

SYSTEM SPRZEDAŻY

36. Dystrybutor zobowiązuje się do sprzedaży produktów firmy WINALITE w cenach detalicznych, zgodnych z aktualnie obowiązującym cennikiem.
37. Produkty firmy WINALITE mogą być oferowane tylko i wyłącznie w drodze sprzedaży bezpośredniej (bezpośrednio do klienta końcowego, w warunkach umożliwiających odpowiednie zaprezentowanie produktów, w tym w takich miejscach jak: sklepy medyczne i zielarskie, gabinety masażu, odnowy biologicznej, kosmetyczne itp., małe apteki rodzinne). Wyłącza się udział w obrocie produktami firmy WINALITE hipermarkety, sklepy sieciowe, w tym apteki sieciowe, jak również place targowe, t.j. miejsca, w których nie ma możliwości dokonywania prezentacji produktu wg. standardów zakładanych przez firmę WINALITE Polska.
38. Sprzedaż produktów WINALITE za pośrednictwem platform Internetowych takich jak aukcje, sklepy internetowe jest sprzeczna z istotą sprzedaży bezpośredniej i tym samym jest zabroniona. W uzasadnionych i wyjątkowych sytuacjach WINALITE Polska może wyrazić zgodę na sprzedaż produktów WINALITE w specjalistycznych sklepach internetowych.
39. Dystrybutor nie może wykorzystywać struktury sprzedaży WINALITE do promocji, marketingu, sprzedaży jakichkolwiek produktów innych producentów.
40. Działalność Dystrybutorów nie jest i nie może być prowadzona na zasadach wyłączności terytorialnej lub przy zastosowaniu innych ograniczeń swobodnego prowadzenia działalności gospodarczej.

ZAKAZ KONKURENCJI

41. Dystrybutor ponosi odpowiedzialność na zasadach określonych przepisami Kodeksu Karnego dotyczącymi przestępstw przeciwko ochronie informacji oraz ustawy z dnia 16 kwietnia 1993 r. o zwalczaniu nieuczciwej konkurencji (Dz.U. z 2003 r. nr 153, poz. 1503).
42. Dystrybutor nie może w jakiegokolwiek formie lub w jakikolwiek sposób być zaangażowany bezpośrednio lub pośrednio w działalność konkurencyjną wobec WINALITE Polska. Naruszenie zakazu konkurencji określonego w przepisach powszechnie obowiązujących może rodzić sankcje (pkt. 21, 22 Regulaminu). Poprzez działalność konkurencyjną rozumie się również uczestnictwo w przedsięwzięciach, projektach konkurencyjnych lub negatywnie wpływających na jego relacje z WINALITE Polska.
43. Dystrybutor oświadcza, iż nigdy wcześniej nie importował i zobowiązuje się nie importować w przyszłości produktów firmy WINALITE na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, a także Unii Europejskiej. Takie działanie Dystrybutora może spowodować szkodę firmie WINALITE Polska i skutkuje rozwiązaniem Umowy.

DANE OSOBOWE, TAJEMNICE HANDLOWE

44. Dystrybutor zobowiązuje się do zachowania w tajemnicy:
 - a. wszelkich informacji dotyczących WINALITE Polska, w szczególności informacji handlowych, technologicznych i organizacyjnych nie podanych do publicznej wiadomości, informacji dotyczących innych Dystrybutorów i klientów WINALITE Polska oraz potencjalnych klientów i Dystrybutorów, zarówno w okresie obowiązywania Umowy, jak i po jej rozwiązaniu,
 - b. wysokość dochodów innych Dystrybutorów, w tym ich dochodów ze sprzedaży struktury dystrybucyjnej, wysokości prowizji oraz gwarantowanych zwrotów; Dystrybutor zobowiązuje się nie ujawniać, nie publikować lub w jakikolwiek inny sposób nie rozpowszechniać wskazanych powyżej informacji jako materiałów promocyjnych, reklamowych, oraz w jakikolwiek inny sposób nie zapoznawać z nimi przyszłych dystrybutorów lub osób postronnych w trakcie spotkań, prezentacji bądź przy innych okazjach,
 - c. wszelkie dane osobowe, które pozyskał w związku z wykonywaniem Umowy, w czasie jej obowiązywania, a także po jej rozwiązaniu, zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz.U. z 2002 r. nr 101, poz. 926).
45. Ujawnienie informacji znanych Dystrybutorowi może nastąpić wyłącznie w sytuacjach określonych przepisami prawa lub za pisemną zgodą firmy WINALITE Polska.
46. WINALITE Polska jest administratorem bazy danych, w której znajdują się dane osobowe wszystkich zarejestrowanych Dystrybutorów. WINALITE Polska przetwarza dane osobowe oraz dane niezbędne do rozliczeń i współpracy z WINALITE Polska, a w szczególności: imię i nazwisko, nazwa firmy i określenie podmiotu gospodarczego, pełny adres zameldowania, zamieszkania i do korespondencji, siedziba, numer NIP, numer PESEL, REGON, informacja o prowadzeniu działalności gospodarczej, informacja o Dystrybutorze płatniku VAT, określenie płci, nazwa banku i numeru rachunku bankowego, telefon domowy, telefon kontaktowy, adres e-mail, data urodzenia.
47. Celem zbierania danych osobowych Dystrybutorów jest: rejestracja Dystrybutorów umożliwiająca dokonywanie zakupów i organizację struktury dystrybucji na zasadach określonych w literaturze firmowej WINALITE Polska, dokonywanie rozliczeń finansowych i dokumentowanie operacji gospodarczych zgodnie z wymogami odrębnych przepisów (naliczanie premii, utrzymywanie kontaktu z Dystrybutorami, promowanie najbardziej aktywnych Dystrybutorów).
48. Każdemu Dystrybutorowi przysługuje prawo do wglądu w swoje dane oraz prawo do złożenia wniosku o ich aktualizację.
49. Dystrybutorzy przekazują swoje dane osobowe WINALITE Polska całkowicie dobrowolnie.

GWARANCJE JAKOŚCI

50. Dystrybutor nie może przekazywać nieprawdziwych informacji o jakości, działaniu, cenach i dostępności produktów WINALITE. Zabronione jest przypisywanie produktom innych właściwości niż przedstawione na etykietach opakowań lub oficjalnej literaturze firmowej WINALITE Polska. WINALITE Polska nie ponosi odpowiedzialności za szkodę wyrządzoną w związku z przekazaniem takich informacji.
51. Dystrybutor oświadcza, iż nie będzie przerabiał, przepakowywał, ani w żaden inny sposób zmieniał bądź modyfikował produktów firmy WINALITE. Ponadto Dystrybutor oświadcza, iż nie będzie sprzedawał żadnego z produktów firmy WINALITE pod inną nazwą.
52. WINALITE udziela gwarancji na swoje produkty zapewniając, że są one bezpieczne, nie powodują niepożądanych skutków ubocznych, pod warunkiem, że są stosowane zgodnie z przeznaczeniem w okresach przydatności do użycia.

53. Dystrybutor zobowiązany jest do realizowania wszelkich reklamacji jakościowych od klientów, a także przyjmowania zwrotów zakupionych produktów od klientów zgodnie z zasadami założonymi w przepisach ustawy z dnia 2 marca 2000 r. o ochronie niektórych praw konsumentów oraz o odpowiedzialności za szkodę wyrządzoną przez produkt niebezpieczny (Dz.U. nr 22, poz. 271 ze zmianami).

SPONSOROWANIE

54. W skład struktury sponsorskiej Dystrybutora wchodzi Dystrybutorzy wprowadzeni do niej bezpośrednio przez niego oraz przez któregośkolwiek Dystrybutora umiejscowionego wyżej w strukturze. Warunki tworzenia, funkcjonowania i zmian w strukturach sponsorskich oraz ich działalność określa WINALITE Polska.

55. Dystrybutor podejmujący się aktywności sponsorskiej zobowiązuje się do kontroli prawidłowości terminowego wywiązywania się ze zobowiązań wobec WINALITE Polska Dystrybutorów pozostających w jego strukturze sponsorskiej.

56. Podejmując się działalności sponsorskiej Dystrybutor bierze na siebie obowiązek szkolenia i motywowania do pracy oraz wspierania w działalności swoich nowych sponsorowanych bezpośrednio Dystrybutorów.

57. Dystrybutorowi nie wolno przyjmować Dystrybutorów sponsorowanych przez innych Dystrybutorów.

58. Przenoszenie struktur sponsorskich przez Dystrybutorów w ramach sieci sprzedaży jest wykluczone. Przeniesienie grupy sponsorskiej w ramach sieci sprzedaży możliwe jest tylko w wyjątkowych sytuacjach. O ewentualnych przeniesieniach decyduje WINALITE.

AUTORYZACJA, PRAWA AUTORSKIE, ZNAKI TOWAROWE I FIRMOWE

59. Dystrybutorowi przysługuje prawo do używania nazwy i logo „WINALITE” jedynie w sposób i w zakresie szczegółowo określonym przez WINALITE Polska pod warunkiem uzyskania wcześniej pisemnej zgody.

60. Dystrybutor ma obowiązek używania jedynie materiałów wspacia sprzedaży (dokumenty, cenniki, katalogi, wzory prezentacji, materiały multimedialne) przygotowanych przez WINALITE Polska lub przez nią zatwierdzonych na drodze pisemnej.

61. Wszelkie materiały promocyjne, reklamowe, informacyjne, publikacje, płyty CD i DVD, zdjęcia, prospekty, materiały szkoleniowe (również treść szkoleń firmowych), utwory muzyczne i literackie udostępniane przez WINALITE Polska chronione są przepisami prawa autorskiego. Ich nieuprawnione użytkowanie, rozpowszechnianie, kopiowanie lub wykorzystywanie bez zgody WINALITE Polska jest zabronione i stanowić może podstawę odpowiedzialności Dystrybutora.

62. Jedyną oficjalną stroną internetową WINALITE Polska jest www.winalitepolska.pl.

63. Tworzenie i publikacja własnej strony internetowej wymaga wcześniejszej pisemnej zgody WINALITE Polska. Ponadto zabronione jest tworzenie stron internetowych ze słowem „WINALITE” w nazwie domeny bez pisemnej zgody firmy WINALITE Polska.

64. Dystrybutor nie może prowadzić publicznej reklamy w mediach (w tym w Internecie) na tematy związane z działalnością Dystrybutora bez wcześniejszej pisemnej zgody WINALITE Polska.

65. Dystrybutor nie może udzielać wywiadów telewizyjnych, radiowych, prasowych, w których podawałby nieprawdziwe dane lub stawiłby WINALITE Polska w niekorzystnym świetle.

ZAGADNIENIA FINANSOWE

66. Dystrybutor zobowiązany jest do terminowego regulowania wszelkich zobowiązań finansowych wobec WINALITE Polska.

67. Dystrybutor podpisując Umowę wnosi jednorazową opłatę rejestracyjną na konto WINALITE Polska w wysokości określonej w aktualnym Cenniku.

68. W celu uiszczenia zapłaty za produkty WINALITE, bądź innej należności na rzecz WINALITE Polska, Dystrybutor zobowiązuje się do wskazywania wszelkim osobom zainteresowanym, w szczególności klientom i nowym Dystrybutorom, rachunków bankowych WINALITE Polska.

69. Dystrybutor przyjmuje do wiadomości, iż nie jest uprawniony do pobierania jakichkolwiek należności pieniężnych w imieniu i na rzecz firmy WINALITE Polska z jakiegokolwiek tytułu.

70. WINALITE Polska zastrzega sobie prawo zmian cen produktów. Zmienione ceny są obowiązujące z datą wskazaną w Cenniku.

71. WINALITE Polska przysługuje prawo potrącania w dowolnym czasie każdej przysługującej jej wierzytelności z kwot premii należnych Dystrybutorowi.

72. WINALITE Polska nie ponosi odpowiedzialności za szkody Dystrybutorów powstałe z tytułu zmiany cen, zmiany asortymentu produktów, braku zamówionych produktów.

73. W celu spełnienia warunków wypłaty prowizji, w każdym okresie prowizyjnym, Dystrybutor zobowiązuje się przestrzegać postanowienia Umowy, w tym jej integralnej części jaką jest Plan Marketingowy.

74. WINALITE Polska wypłaca należne Dystrybutorom premie na podstawie faktur wystawianych przez Dystrybutorów prowadzących działalność gospodarczą. Premia z każdego tygodnia roboczego powinna być ujęta jako osobna pozycja na fakturze zbiorczej lub jako osobna faktura.

75. W przypadku gdy Dystrybutor nie prowadzi działalności gospodarczej WINALITE Polska może wypłacać mu premie na podstawie Umowy o dzieło. Dystrybutor dopełni obowiązku podpisania Umowy o dzieło, dostępnej na stronie internetowej WINALITE Polska, przesłania jej wraz z danymi niezbędnymi do rozliczenia podatku dochodowego do siedziby WINALITE Polska. WINALITE Polska odpowiada za przekazywanie należnego podatku dochodowego od Umowy o dzieło do odpowiedniego organu podatkowego.

V. ODPOWIEDZIALNOŚĆ LIDERA WINALITE

76. Poniższe postanowienia dotyczące Liderów stanowią uzupełnienie zasad obowiązujących wszystkich Dystrybutorów. Naruszenie którejkolwiek z tych zasad może skutkować pozbawianiem Lidera wszelkich związanych z tym tytułem przywilejów.

77. Lider ma obowiązek zapewnić Dystrybutorowi stały rozwój grupy sponsorskiej poprzez:

- a. sponsorowanie nowych Dystrybutorów i sprzedaż produktów,
- b. okresowe spotkania motywacyjne,
- c. pomoc i doradztwo,
- d. częsty kontakt i przekazywanie na bieżąco wszelkich informacji o terminach i miejscach spotkań, nowych produktach, szkoleniach itp.,
- e. szkolenia w ramach programu „Success Unlimited”,
- f. udział we wszystkich seminariach i spotkaniach, o których zostanie poinformowany przez WINALITE Polska.

78. Lider zobowiązany jest stosować wszystkie dodatkowe zasady i instrukcje przekazane mu na piśmie przez WINALITE Polska.